

歯科業界のコミュニケーションマガジン

Dentalism®

[デンタリズム]

SUMMER 2012
No.12



注目の歯科医師インタビュー

JIADS 理事長 日本臨床歯周病学会 理事長
四条烏丸ペリオ・インプラントセンター院長

宮本泰和

デンタリズム・トーク

日本歯科CAD/CAM学会 会長

末瀬一彦

「歯科医療・歯科技工の現場で
避けて通れないCAD/CAMの活用」

コラム

患者さんに薦めてあげたい、この商品
日本初上陸! R.O.C.S.®
歯科医は映画が好き?

輝く女性に逢いに行く

オーラルヘルス研究会 代表

山本くみ

裏地桂子の歯談・食談

三宿「金多楼寿司」

Dentalism News & Topics

便利な歯科医師向けのクレジットカードが誕生!
私立歯科大の志願者数増。医療の資質向上に期待。
歯磨きは少なくとも食後30分経過後が理想的。
栄養ドリンクやスポーツ飲料は美しい歯の大敵。
ウーロン茶にデンタルプラーク沈着抑制効果を確認。
外国人のイメージ「日本人は歯並びが悪い」。

Ciメディカル 貴金属リサイクルサービス

QUOカード最大5,000円分プレゼントキャンペーン



現金買取の場合で **3,000円分**、金地金返却も申し込むと
さらに **2,000円分** をプレゼント!!

キャンペーン期間
7/25水～
8/31金

現金買取に加えて、ゴールドバー（金地金）での返却も始めました。

ゴールドバー（金地金）は元々がお客様の持ち物ですので
申告・納税の必要はございません。



この紙面に書かれている金額以外に、知らない間に引かれているということはありません。

- ・分析は横浜金属株式会社（日本金地金流通協会正会員）が行います。
- ・買取価格：分析結果日の田中貴金属工業（株）の相場より
1gあたりAu…50円引き、Pt、Pd…100円引き、Ag…3円引きとなります。
（分析手数料は買取価格の8.8%、金地金加工の場合さらに加工料2,100円/枚を算出します）

※リサイクル依頼は総重量200g以上でお願いします。

今まで回収に出していた時より好条件
だった気がします。



ご利用の
先生のコメント

※利用重量・時期により
買取金額は異なります

【ご利用の手順】

- 1 お客様より貴金属リサイクルの回収精製依頼書（No.120カタログ巻末）をCiへ送付してください。
Ciより回収キットをお送りします。依頼書がない場合はお申し出ください。
- 2 お客様は貴金属リサイクル物を回収ボトルに入れた後、テープでしっかりとめて同封の着払い伝票
（当社で記入済、未記入の伝票も同封してあります）で依頼書の控えを同梱のうえ、当社指定工場
（横浜金属）へお送りください。※回収ボトルの点線部分（半分以上）を目安にお願いします。
- 3 到着後速やかに検品、検量して、ご希望の連絡方法で確認の報告をします。
- 4 確認終了後、10営業日後（土日祝除く）に精錬処理（Au、Pt、Pd、Ag元素回収）、12営業日後に
銀行振込します。現金書留の希望にも対応します。最終的には回収精製報告書も発送します。



回収ボトル



依頼書控



着払い伝票2枚

金・プラチナ買取「お客様還元フェア」 業界最高水準・90%以上の買取率を実現しました。

不要になったアクセサリーはありませんか？

金やプラチナの換金をお考えの方にグッドなお知らせ。
多くの業者が買取率50～80%台で買い取る中、横浜金属株式会社がCiと協議を行い、
業界ではトップクラスとなる、90%以上での高価買取を展開します。



【買取方法】以下の2つの方法からいずれかをお選びください。

古物営業法により、身元の確認（免許証などの提示）が求められています。

※高価買取を実現するため、2社で協議して古物買取時のみ送料はお客様負担となりました。ご了承ください。

1 引き取りを横浜金属より依頼する方式

横浜金属から宅配便業者へお客様からの引き取りを依頼
↓
お客様宅（公的証明書に記載の住所）で集荷
↓
本人名義の口座に振込にて支払い

2 お客様からお送りいただき 本人限定現金書留を利用する方式

お客様から横浜金属へ発送
↓
横浜金属から本人限定現金書留にて支払い
※お受取の際に公的証明書の提示が必要です。

古物商許可証番号：神奈川県公安委員会 第452765900061号

お問い合わせはCiメディカル 貴金属リサイクル担当まで **TEL.076-278-8800**

患者さんに
薦めてあげたい
この商品

感動のオーラルケア商品。
「R.O.C.S.」[®] ロックス 日本初上陸！



歯にミネラルを補給することで知られる「R.O.C.S.」[®]という歯磨き粉が日本に登場した。歯質の成分であるハイドロキシアパタイトは、カルシウムやリン酸というミネラルで構成されており、体内にあるマグネシウムの約60%が骨や歯に蓄えられ、歯のエナメル質にカルシウムが定着することを助けている。

「R.O.C.S.」[®]の基本コンセプトの「MINERALIN」[®]とは、プラークを溶かしてバクテリアの定着を予防して抗菌特性も持つプロメリンと、キシリトール、カルシウム、リン酸、マグネシウムなどの複合体のこと。「R.O.C.S.」[®]の歯磨き粉（ベビー、キッズ、バイオニカは除く）は、歯と口腔内に高濃度なミネラルを供給し、歯質の強化と、むし歯予防、ホワイトニングに効果を発揮するのだ。

ベビー用から大人用まで、商品ラインナップも多彩で、一つ一つに特徴がある。中でも興味深いのは、パラベンや人工着色料、抗生物質などが無配合のバイオニカシリーズ。カンゾウ根エキスやチャウジ葉油、ユーカリ葉油など、94%以上を植物由来としているものである。大人用としては、チヨ

コレット&ミントやブルーミングサクラといったユニークなフレーバーがあるかと思えば、喫煙の悪影響を低減するアンチタバコといった珍しいタイプまである。配合成分によって期待される効用も細分化され、選ぶ楽しさもある「R.O.C.S.」[®]で、患者さんに楽しく歯の健康と審美性が維持できるオーラルケアシステムを提案してみてもどうだろう。

マウスブレスをリフレッシュしてくれるマウスウォッシュにも、ミネラル豊富な植物由来の原料を使用。アルコールやフッ素無配合。



商品問合せ先
C i メディカル 076-278-8800



ベビー／キッズ
マイルドケアのベビー用は、化学防腐剤が使用されておらず、キッズ用は、高濃度のキシリトールでむし歯のリスクを低減。

次世代ホームホワイトニング



たった**90秒**！洗口するだけで**驚きの白さ**に大変身！口臭もサヨナラ！

高濃度過酸化水素

でも痛くはないんです。

患者様が嫌がっていた**トレーが無い**上、
負担も**大幅軽減!!**
僅かな時間ですばらし効果が
期待でき注目を浴びています。



セミナーのご案内



【講師】
飯塚歯科・飯塚 宏明



【講師】
衛生士・須山 恵

【セミナー日時】 全日13：00～15：00

開催日	開催地	予約状況
8月19日(日)	仙台	○
9月 9日(日)	東京	△
9月23日(日)	大阪	△
10月21日(日)	福岡	○
11月11日(日)	東京	○

【定員】 20名様

【受講費用】

歯科医師／歯科衛生士：1名5,000円（税込）

【受講会場】 左記WEBにてご案内致します。

詳細はWEBにて

<http://wow-wow.jp/whitewow/>

■ご希望日 ※ご希望の日程の□にチェックを入れてください。※定員に達した場合はご希望に添えない場合がございます。 ※開催時刻は若干変更する場合がございます。

☐8月19日(日)仙台 ☐9月9日(日)東京 ☐9月23日(日)大阪 ☐10月21日(日)福岡 ☐11月11日(日)東京

ふりがな 医院名		ふりがな お名前	(医師 衛生士 助手)
ふりがな お名前	(医師 衛生士 助手)	ふりがな お名前	(医師 衛生士 助手)
ご住所	〒		
でんわ	() —	FAX	() —
e-mail	@		※お申込み書にご記入頂きました情報は当社セミナー運営及びセミナーについてのご連絡等に使用致します。なお、個人情報の漏えい防止に努めております。

お問い合わせ・お申込みはこちらに！



株式会社 メディカルブレス

〒111-0034 東京都台東区雷門2-19-17 浅草雷ビル 4F TEL.03-5806-5833 FAX.020-4623-2706

このエントリー用紙を
FAXでお送りください！

輝く女性に
逢いに行く

山本くみ

Yumi Yamamoto

オーラルヘルス研究会 代表 歯科衛生士



大阪発で日本を活性化、世界標準の歯科衛生士。

結婚後、訪れた海外旅行先で、あまりにも多くの人から「歯科衛生士っていい仕事ね」と言われたことをきっかけに、海外で学ぶ機会を模索していた山本くみさんは、「子どもと一緒に連れていくなら」というご主人の後押しもあり、37歳のときに4歳の娘を連れてカナダへ留学。小さな子どもの面倒を見ながら海外で学び、日本と向き来する生活を続けた。

子育てを通して発見したことや

学んだことも多かったという。「娘が通う保育園では、日本より日常的に甘いものに囲まれていたのに、子ども達のむし歯はほとんどなくて、むし歯が多くて恥ずかしいと言った父兄の一人は、たった2箇所に詰め物があっただけ」

口腔内の状況や口腔ケアに関する意識の高さ、様々なリスクへの理解について、日本との違いを目の当たりにした。

「フッ化物の使い方一つをとってもまったく違っていて、向こうでは普通に水がフロリデーションされ、歯磨き粉の濃度も違う。もちろんこんなことはほんの一例で」

マイナス1歳からのリスクコントロールを提唱する背景には、膨大なエビデンスの中で方法論が確立している予防の真の姿を、予防のプロとして発信していきたいという信念があるからだ。

3年前、オーラルヘルス研究会を設立後は、床矯正研究会の鈴木設矢先生をはじめ多くの人たちの応援により、歯科医師や歯科衛生士に向けて、発信する場がどんどん広がってきている。

輝きの秘訣



元気のもと忙しい合間をぬって楽しむ海外旅行と、ビーズアクセサリー作り。ギリシャやエジプト、イタリア、イギリス、各地を訪れた際の思い出も彼女のパワーの素。

Profile やまもとくみ / 1962年大阪府泉大津市出身。1983年大阪府歯科医師会附属歯科衛生士専門学校を卒業。3年間の歯科医院勤務を経て、結婚後は非常勤で大阪府の公衆衛生活動に携わる。2000年～2006年カナダのアルバータ大学で学びADAやCDA、AAP等で数々の単位を取得、現在も勉強は継続中。2009年オーラルヘルス研究会設立。現在は講演や出張セミナーを中心に活躍。

オーラルヘルス研究会

<http://milky.geocities.jp/oralhealth2009>

DentNetで、 選ばれる歯科医院を はじめませんか？

患者さんに選ばれる歯科医院には、必ず共通の秘密があります。
それは、患者さんと多く接点がある「受付」にあります。
ほんの少しだけ「受付」の仕組みを変えることで、
今、歯科医院で起こっている
時間的、経済的問題の99%を解決できます。



問題1 キャンセル・無断キャンセルが多い！



明日の予約の患者さん
予約を覚えているかしら...

〇〇〇〇さま
次回のご予約は
〇〇月〇〇日
午後2時です。

●●●●歯科医院

あ、2時に
歯医者さんの
予約が
入ってたんだわ！

解決

メールの事前連絡で
「無断キャンセル」を防止！
キャンセル率が低下しました。



問題2 アポミスや書き間違いがある！

解決

予約状況がわかりやすくなり、
効率が20%アップしました！



スタッフ一人一人に診療を30分で終わらせる意識が芽生え、診療できる患者数も20%ほど増えました。

医療法人H&Bのうえ歯科クリニック
井上栄一 先生

問題3 最近、患者数が減ってきた！

解決

インターネット予約で、
毎月の新患が3倍になりました。



デントネットのインターネット予約を始めてから、
毎月の新患が3倍になりました。
デントネットは最大の増患ツールです。

しづかわ歯科クリニック 渋川直也 先生

問題4 患者さんの会計待ち時間が長い！



解決

チェアサイド予約で、
受付ではお会計をするだけでよくなりました。
患者さんからも「お会計だけでラクね」と喜ばれています。



▼ FAX 返信先 **045-319-1868** (24時間受付) ▼

ご希望の内容に ☒ を入れ、ご返信ください。

☐ 詳しい資料を希望したい

☐ デモンストレーションを見たい

今、お申し込みしていただくと、
「成功事例ガイドブック」を
プレゼント！

貴医院名：

お申し込み者名：

住所：（〒 ）

TEL：

FAX：

e-mail：

ご連絡

希望時間帯：

月・火・水・木・金・土・日（ 時～ 時頃）／いつでも良い

歯科医院予約管理システム

DentNet
デントネット

株式会社ジェニシス「選ばれ続けるブランド歯科医院づくりをサポートします」

〒221-0834 神奈川県横浜市神奈川区台町 9-2 一幸ビル4階

TEL 045-317-2708 FAX 045-319-1868

受付 月曜日～金曜日
時間 (9:00～18:00)

<http://www.dentnet.org/> デントネット 検索

無人島に行く前に、
歯医者に行こう!

「キャスト・アウェイ」2000年
米映画 ロバート・ゼメキス監督 トム・ハンクス ヘレン・ハント

イラスト/楳本恭子

無人島に一つだけ持って行くとしたら何を? 答えはいろいろありそうだけど、無人島に行く前に歯医者に行っておこう、と思わせてくれる映画がこちら。

宅配会社に勤めるチャックは「時は金なり」が信条の仕事人間。イブの夜も、虫歯の治療と恋人ケリーへのプロポーズをお預けにして、贈られた懐中時計を手には、自社の貨物機で南米に向うのですが、嵐に遭って墜落。荒れ狂う海に投げ出され、気がつくどころかの砂浜に打ち上げられていました。助かった、と思ったのも束の間、そこは動物さえも住まぬ、岩だらけの小さな無人島だったのです。

呼べど叫べど救いは来ず、チャックの壮絶なサバイバル生活が始まりました。まずは裸足の足を守るためにパイロットの遺体から靴と懐中電灯をいただき、水溜りのある洞窟を住まいと決めました。

漂着した宅配荷物を集め、ドレスのパニエは網にして小魚を捕らえ、スケート靴の刃でココナツの実を割り、小枝を削って小さな蟹を捕まえました。しかし、心の灯りでもあった懐中電灯は、やがて電池が切れ、死者が眸を閉じるよ

うに消えてゆきました。

この島で生き抜くためには火を熾こさなくては! 手の皮が破れるまで薪をこすり続けても火は点かず、思わず投げつけたバレーボールにくっつきりと残った血の跡は、まるでユーモラスな顔のよう。「マツチ持っていないよね?」チャックは思わず話しかけ、ウィルソンと名付けられたボールは、チャックのただ一人の友達となりました。

何日もかかってようやく火を手に入れ、蟹や魚を焼いて食べられるようになったものの、虫歯の痛みは増すばかり。意を決して虫歯にスケート靴の刃を当て、一、二の三で石で叩けば、血飛沫あげて虫歯は飛び、チャックは失神。

島での過酷な生活を4年も生き抜いて、髪も髯も伸び放題。すっかり痩せて精悍に変貌したチャックは、島から脱出するチャンスは風の弱まる4月しかないという悟り、木を伐り、皮を剥いで縄を編み、筏作りに力を注ぐのでした。

そして迎えたその日。全力で筏を漕ぎ、押し戻す大波を必死で超えて、ついに外洋に出ることに成功したチャックは、万感の思いを込めて島を振り返るのでした。

照りつける太陽に焼かれ、鯨に



出会い、風雨に打たれ、何日も漂流するうちに、ぼろぼろになった筏からウィルソンは海に落ち、流されてゆきました。必死で名を呼ぶチャック。唯一の友を失ったチャックの悲しみが胸に迫って、涙があふれるシーンでありました。精魂尽き果てた時、チャックはようやく通りかかった大型船に救助され、夢にまで見た故郷へ、ケリーの基へ帰ってきました。

しかし、ケリーは既に結婚して子供を持つ母になっていました。チャックは島での自分を支えてくれた、あの懐中時計を渡し、雨の中をそとと去ってゆくのでした。

傲慢な男を一変させた過酷な無人島生活。25kgも体重を減らしてチャックを演じたトム・ハンクスが見事でした。それにしても、虫歯を放っておいたチャックの報いは痛かった。おまけに、ケリーの結婚相手が歯科医だったなんて。

世界水準のチーム医療を学ぶ

2012年「マスターコース」in 福岡



山崎 長郎

1945 長野県に生まれる
1970 東京歯科大学卒業
1974 原宿デンタルオフィス開業
東京SJC D 最高顧問
SJC D インターナショナル会長



松川 敏久

1990 大阪歯科大学卒業
大阪 SJC D 講師
2001 奈良県橿原市にて松川歯科医院 開業
2003 大阪 SJC D 副会長兼インストラクター・MTIJ 講師
2004 ノーベルバイオケアインストラクター
日本顕微鏡歯科学会 評議員
SJC D大阪 会長

手技、サービス、技術、マテリアルの総合力を合わせてこそ医院が成り立ちます。

今回は、今までにない、各方面の最高峰におられるトッププランナーからの
プロデュースで自分たちの世界観を変えては如何でしょうか？

受講者の声

山崎先生や松川先生とこんなにも親近感ある感じで
受講できるとは思っていませんでした。

こんな意見が非常に多いので、少しでも
多くの先生方に受講して頂きたい為、
聴講席をご用意しました。



歯科医療を統括的に学び、基本から応用までをマスターして頂くコースです。

<内容と日程>

2012年 10月6日(土)	Dr.山崎	審美歯科へのアプローチ(1)	◆審美歯科基本概念と前準備 ◆ラミネートベニアの実際	実習
10月7日(日)				
11月3日(土)	Dr.山崎	審美歯科へのアプローチ(2)	◆オールセラミックスシステム ◆メタルセラミックスでの解決	実習
11月4日(日)				
12月1日(土)	Dr.山崎	力学的咬合の原則	◆現代の咬合再構成 ◆歯周補綴の問題点と解決策	
12月2日(日)				
2013年 1月13日(土)	Dr.松川	インプラント埋入と骨造成 抜歯即時埋入	◆ヒアルロン酸を使った骨造成への応用 ◆さまざまなケースにおけるインプラント修復への対応	
1月14日(日)				
2月 2日(土)	Dr.山崎	インプラント補綴の実際	◆矯正治療とのインターディシプリナリー ◆新たな修復治療の展望	
2月 3日(日)				

聴講

お一人様1講座に限り受講できます。

受講料 1講座 30,000円(税込)
定員 先着順、席数限定あり

※ご入金をもって予約とさせていただきます。又、第2回マスターコースにご参加の場合、今回の受講費を引かせて頂きます。

- 開催会場 福岡市早良区賀茂3-2-32(株)UKデンタル3F UKホール
- お振込先 三菱東京UFJ銀行 浅草支店 普通 0020236 株式会社メディカルプレス

※下記に記載の上、FAXか担当者にてお申込ください。

■ご希望の日付にチェックをつけてください。

☐10/6(土) ☐11/3(土) ☐12/1(土) ☐1/13(土) ☐2/2(土)
☐10/7(日) ☐11/4(日) ☐12/2(日) ☐1/14(日) ☐2/3(日)

院名

お名前

ご住所 〒

ご連絡先

参加人数

他

名

●FAXでの申し込み020-4623-2706

●電話でのお問い合わせ 03-5806-5833

主催(株)メディカルプレス 〒111-0034 東京都台東区雷門 2-19-17 浅草雷一ビル4F

協賛(株)UKデンタル福岡店 tel.092-874-2811

J-IADS 理事長 日本臨床歯周病学会 理事長 四条烏丸ペリオインプラントセンター 院長

宮本泰和

Yasukazu Miyamoto

「二歩、勇気を持って足を踏み出し、
研修会や学会など学ぶ場で良い出会いを」

取材・文／丹羽麻理 撮影／中島光行



世界の歯周治療の最前線で活躍している京都の『四条烏丸ペリオ・インプラントセンター』の宮本泰和先生は、臨床家としてのみならず、J-IADS (The Japan Institute for Advanced Dental Studies (日本先端歯科医療研究会)) の理事長、日本臨床歯周病学会の理事長、OJ (Osseointegration Study Club of Japan) の元会長 (現特別顧問) としても、業界を牽引し続けている。今回は、様々な立場で歯科医療にかかわり、広い視野の中で日本の歯科医療をとらえる宮本先生にお話を伺った。

——宮本先生といえばJ-IADSの歴史と共にキャリアを積まれてこられたように思いますが、そのきっかけを教えてください。

宮本 大学を卒業する年、勤める予定だった診療所の都合で、勤め先が変更となり、別の診療所を紹介されたのですが、その分院に、アメリカで学んでこられた小野善弘先生が戻ってこられた訳です。不思議な巡り合わせでした。

後に小野先生はJ-IADSを立ち上げられます。当時、小野先生はご自分の臨床結果に疑問を持たれ、アメリカに渡って学ばれてい



月に2回、患者さんのために無料セミナーを実施。歯周病に対する正しい知識の提供をおろそかにせず、地道に続ける医院姿勢には脱帽。

ましたが、そこでたまたま出会ったのが後のアメリカ歯周病学会で会長になるDr.Nevinsでした。この点と点を線で繋ぐような出会いによって、人生というのはここまで変わるものかと思っています。

今の自分があるのは、メンターである小野先生のおかげです。

——大学を卒業した瞬間から歯科医療が劇的に進化する様子を目の当たりにされてきたんですね。

宮本 大学を卒業した1983年といえば、歯周病はまだまだ出口が見えない時代で、開業医はあまり手術などしていませんでしたし、症状を食い止め、悪化させないことが治療という時代でした。第一次インプラントブームもありましたが、当時は、あまり永続性という成功率も高くなかった。

そういう背景の中、小野先生がボストンの歯周病専門医である

Dr.Nevinsから学んでこれれたことは画期的でした。やがてI A D S (The Institute for Advanced Dental Studies) の日本のプランチとしてJ I A D S が発足し、私はペリオ・補綴コースの第一期生として参加しました。

歯周病にしても、インプラントにしても、この20〜30年は本当に進歩しているので、我々も立ち止まっている暇がありませんでした。ずっと学び続けていないと前進はおろか現状維持すら難しい。

——診療は自費のみですか？

宮本 両方あります。もし自分が患者なら保険料も払っているんだし、少しぐらいは使いたいと思うでしょう？ 検査や基本治療など、簡単なものは保険でやります。

でも患者さんには、ベストな治療はどういうものかをしっかり説明しているの、途中から（自費に）切り替わることが多いかな。常に自分が患者ならどうして欲しいか、という思いでやっています。

——患者さんと長いお付き合いをする上で大切なことは何でしょう。

宮本 やはり信頼関係です。治療結果というのは、すぐには出ないもの。歯は放っておけば悪くなり、最初手を抜いていると、



高度な手術を要する患者さんとの出会いすら自分が挑戦すべき課題として取り組む。歯周病、インプラント治療における世界標準の施術への信頼は高い。

どこかで必ずほころびも出てくる。10年後、20年後はもちろん、一生、患者さんの面倒を見るというスタンスでやらないと後で裏切ることになる。

だから私は治療の中身をオープンにして、患者さんと情報を共有して、メインテナンスの継続にも協力いただく。そして歯を長持ちさせるようにしています。

開業して25年になりますが、当時、歯周病で歯が抜けそうだった患者さんが、25年間歯を維持してくれていることが自分の喜びであり、私が生きている価値を高めてくれることだと思っています。

——先生のモチベーションは何により維持されているのでしょうか。

宮本 出会いでしょうか。若い受講生と会ってもエネルギーをもらいます。月に2、3回は研修会に

出向いて行きますし、自分の講演も含めて1年間に40週ほどは土日がないので、ここ5年ほどは、盆暮れ正月、ゴールデンウィーク以外は、ほとんど無休ですが、好きでやっているの、出掛けて行くことそのものがストレスの発散にもなっている。

教えた人たちが成長し、海外やいろんな学会で頑張っている姿を見るのも嬉しいことですし、自分自身も更にチャレンジしようと思える。パソコンを開けば、海外の歯科医師ともすぐにコミュニケーションがとれますし、海外の学会や講演会で情報交換することも刺激になります。

——日本臨床歯周病学会は最も活気のある学会として評判が高く、この6月の設立30周年記念大会も盛況であったと聞きましたが、理事長として今後取り組んでいきたいことは。

宮本 今、メディアではインプラントバッシングが行われています。「歯の喪失原因の第一位は歯周病ですが、そこにインプラントを入れたとしても、歯周病になりやすい状況や環境が改善されなければ、インプラントも歯周病になる。そうすると、患者さんからも信頼を

失うし、世の中、社会からも信頼を失う」これは、私が10年前にOJの講演で話したことですが、それが今、現実のことになってしまっていて非常に残念です。

日本臨床歯周病学会では、歯周病で歯をなくした人、歯周病患者のためのインプラントのガイドラインを作って、警鐘を鳴らしているかと思っています。それが、インプラントが生き残っていくための、一つの大きな道ではないかと思うからです。

——インプラント以前に「再生療法」で歯周病を完治に導いている数々の症例に驚かされます。

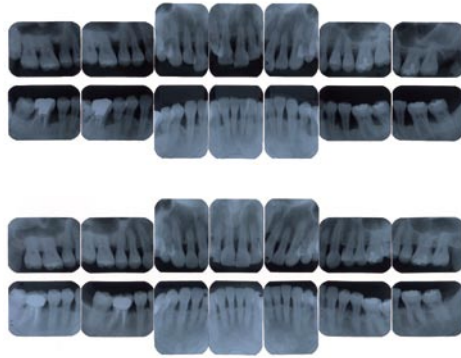
宮本 人間は長らく歯周病と闘ってきた、20世紀後半になって、やっと「再生療法」が入ってきました。私は「歯周再生療法」が、今後、21世紀に非常に多くの患者さんを助ける治療法だと思っています。患者さんの中には、本当にひどい状態で、来院される方がいますが、インプラントになる前に救える歯は、実はまだまだたくさんある。

歯槽骨が吸収して歯がグラグラになった患者でもエムドゲインで治療し、すごい戻り方をした症例がたくさんあります。歯並びが悪

術前



術後



30代女性の初診時と術後8年を経過した写真。歯周再生療法によって歯槽骨が増大し、矯正治療で美しさも取り戻せた。歯科治療を通して患者さんの人生を救った数多くの事例の一部。

くグラグラだった歯も、土台の骨を増やしてから矯正治療を施すことで、元の状態に戻ることもあるのです。

他の医院で、近い将来総入れ歯になると言われた女性患者が、2年ほどの治療を経て、レントゲンの術前術後の写真を見ながら涙を

流して「先生に会えて本当によかった」と言ってくれました。歯医者冥利に尽きる一言です。メインテナンスにも積極的で3カ月に一度でいいと言っているんですが、「先生が作ってくださった状態をキープしたいから」と、月に一度通ってくる。やはり、一人の患者さんに、どれだけ神経や気持ち、愛情を注いでいけるかが大切です。

——デンタリズムをご覧になって
いる全国の歯科医師に伝えておきたいことはありますか。

宮本 歯医者は儲からないとか、歯学部が定員割れしているとか、歯科医師が過剰で斜陽産業になっているとか、いろんなことが言われているけれど「果たして本当にそうだろうか」と考えてみて欲しい。自分たちが、もっとパワーを出して歯の大切さをプロモーションしていけば、まだまだ大丈夫。

中には経営がうまくいかずに悩んでいる先生もいると思うんですが、「経営のノウハウ教えます」とか「自費になる方法を教えます」とか、そういう詐欺まがいの輩の言うことを鵜呑みにしても一時しのぎにしかないし、人をだましてまで仕事をするというのは自分自身が詐欺師になるということ。

そういう方向に行くのではなくて、一歩踏み出す勇氣をもって、勉強する場へ出て行って欲しい。

若い歯科医師は不安がいっぱいあると思うけど、誰にも若い頃はあつて、技術に自信がなくて不安な時代はある。不安があるから勉強をする。勉強を積み重ねていくことで不安が少なくなり、その結果、患者さんに少しずつ良い治療が提供できるようになる。

そんな風にやっていけば、どんな時代も生き残っていけると思う。努力した者だけが最後に結果をつかめると思う。結局、自分を磨くしかない。どこで開業するとか、医院のデザインをどうするとか、そういうハード面よりも、本当はソフトを、中身を充実させることが大事。

患者さんが100人来たとしても、中身のない歯医者は問題を見逃して素通りしますが、一人の患者さんをきちっと治すために、問題をすべて抽出して、ベストな治療計画を提案できれば、当然、仕事量も増えます。むしろ歯の治療だけを行うのではなくて、歯周病の治療やインプラントを入れる技術の幅が広がり、選択肢も増えれば、マーケットの幅もおのずと広がります。

ます。

そうやって、自分に助けて欲しいと思う患者さんを増やすことによって、患者さんに自分が助けられるようになる。近くの歯医者は助けてくれませんか。みんなライバルですからね（笑）

まだ歯のことで悩んでいる人は随分います。日本の全体的な治療レベルはそれほど高くないので、若い先生にはまだまだチャンスがある。

百聞は一見にしかず。学ぶ場所へ出掛けて行けば、どこかで誰かと出会い、刺激も受けます。勉強するモチベーションを維持させてくれる「誰か」と出会うというのは大切なことだと思います。



Profile 宮本泰和（みやもと・やすかず）

1956年京都市出身。1977年立命館大学中退、岐阜歯科大学入学。1983年岐阜歯科大学卒業。1983年より小野善弘、中村公雄両氏に師事。1986年京都市にて宮本歯科医院開業。2000年四条烏丸ペリオ・インプラントセンター開設。
JIADS理事長 日本臨床歯周病学会理事長 OJ元会長
AAP会員 AO会員
朝日大学客員教授、東京医科歯科大学、新潟大学歯学部非常勤講師
■四条烏丸ペリオ・インプラントセンター
京都市下京区四条通高倉西入る76番地
アソビビル3F
075-253-6487
<http://www.pic-dent.com/>

「歯医者のことばかり考えている歯医者バカなんです」と笑い、日本の歯科医療の仕組みや保険制度の問題点など、ナラバスな話題についても、終始、穏やかに語ってくださった宮本先生。今後も、歯科業界を牽引するリーダーの一人として、より広いフィールドで活躍し、多くの歯科医師にとってよきメンターとなつて欲しい。

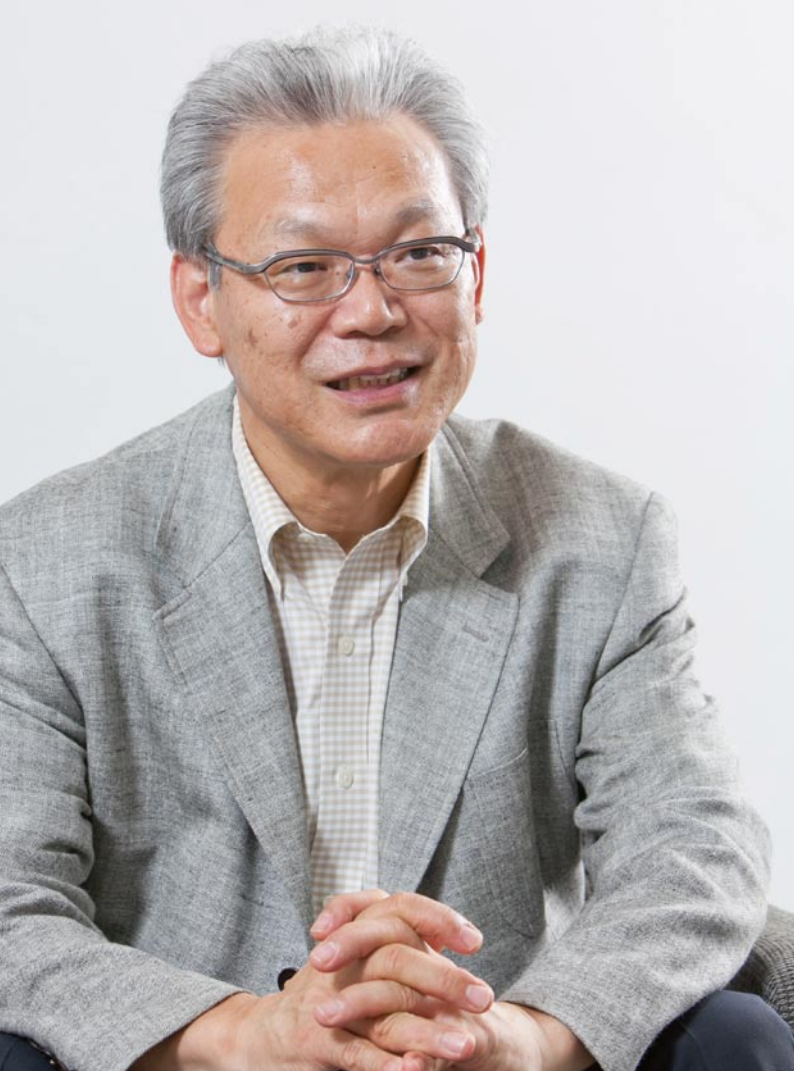


歯科医療、歯科技工の現場において 避けては通れないCAD/CAMの活用。

日本歯科CAD/CAM学会 会長 末瀬一彦 Kazuhiko Sueue

歯科医療の現場でもデジタル化が進み、CT、マイクロスコープ、CAD/CAMは、三種の神器のように取りざたされている。昨年のIDSケルン国際デンタルショーでは、とりわけCAD/CAMが花盛りであった。おりしも、日本では2010年に日本歯科CAD/CAM学会が発足したばかり。今回は、同学会会長である末瀬一彦氏に、歯科医療現場におけるCAD/CAMの今後について話を伺った。

撮影／岡嶋 取材文／丹羽麻理



Profile 末瀬一彦（すえせ・かずひこ）

1951年奈良県出身。1976年大阪歯科大学卒業。1980年大阪歯科大学大学院修了。大阪歯科大学助手、講師を経て、1997年大阪歯科大学 客員教授、歯科技工士専門学校校長に就任。2008年より大阪歯科大学歯科衛生士専門学校校長も兼務。
日本CAD/CAM学会会長 全国歯科技工士教育協議会会長 全国歯科衛生士教育協議会理事 日本歯科医用機器学会会長、日本歯科審美学会副会長、日本歯科技工学会副会長

——末瀬先生は、歯科医師として大学では客員教授の立場で臨床・教育に携わるとともに、歯科技工士専門学校、歯科衛生士専門学校の校長を務められ、さらに全国歯科技工士教育協議会会長を10年以上にわたって務めておられますが、そんな中で、日本歯科CAD/CAM学会の発足を、どのように位置づけていらっしゃいますか。

末瀬 歯科用CAD/CAMは、1980年代の開発当初は、診療中に口腔内で直接光学印象して、その場でインレーを装着するというのが画期的でしたが、適合性が悪かったということもあり、しばらく普及してきませんでした。

その一方で、歯科医師や技工士が繊細な技能によってハンドメイドで補綴物を作るといったことが行われてきましたが、製作者の知識や技能の差によって補綴物の仕上がりに差が出てしまうことが課題でもありました。

そんな中、CAD/CAMがソフト面でも改善され、切削加工技術の向上などによって高精度な修復物を効率的に製作できるようになってきたことや、審美的要求の高まりに因應するジルコニア素材の登場など、様々な開発が進んだことで、多くの臨床に取り入れられるようになりました。

最近では、CAD/CAMシステムを用いたハイブリッド型コンポジットレジン製の小臼歯補綴に対する先進医療としての保険適用や、インプラント治療におけるサージカルガイド、カスタムアバットメント、上部構造の制作などにも適用され、その応用範囲にも注目が集まっています。

CAD/CAMが加速度的に普及したことにより、ネットワークの推進やシステムの互換性、規格の整備、材料の開発や教育プログラムの開発なども急務となりました。良質な歯科医療の提供のため

にも、臨床家や研究者、開発企業などが情報交換できる場としても学会が必要だと思ひ、昭和大学の宮崎隆教授と一緒に、学会を発足いたしました。

—— CAD / CAM の登場により、日本の歯科技工士の減少に対する不安は解消されるでしょうか。

末瀬 現在、日本では50歳以上の歯科技工士の就業率は50%以上となっており、30歳以下の就業率は7%以下です。10年前は72校あった歯科技工士学校も今は53校に減り、毎年2800名ほどの卒業生も1200名程度の減少し、2800人ほどいた学生数は1200人程度に落ち込み、全国の歯科技工士学校の充足率は約7割という状況です。

50歳以上の歯科医師は、大学で技工を学んでいましたのでご自

「激変する世界の歯科技工現場」

身で技工物を作ることもできますが、今は大学での技工実習も少なくなっているの、若い歯科医師は自分では作れない。ある面、これは非常に危ない状況ですが、CAD / CAM の登場により、歯科

技工現場の作業環境が改善され、生産性も向上し、高精度・高品質な修復物を安定的に供給する体制が整い始めているのは事実です。

—— 昨今では、CAD / CAM センターなども数が増えてきているようですが、今後、CAD / CAM の導入はどのように進んでいくのでしょうか。

末瀬 CAD / CAM はセットになると一台1000万円程度するものもあり非常に高額ですが、CAD と CAM は切り離すことができます。スキニング・CAD だけであれば300万円程度で購入できるものも出てきました。

日本では、1〜5人という少数の技工所が、全体の3/4を占めていますので、小さな技工所であればCADのみの導入も考えられます。データを送って削り出しの部分は、メーカーなどが請け負

うというケースも出てくるでしょうね。

また、近い将来、口腔内光学印象の技術革新により、模型製作などの操作が省略され、デジタルデータの送受信のみで補綴物の製作が可能となることも期待されています。一方で多くのシステムが導入される中、フレームの選択基準や設計基準、色調選択などについて、より詳細な基準の確立も求められています。

—— 歯科技工士の役割も大きく変わらざるを得ないようですね。

末瀬 まず、最終調整や高度な色調再現を行うための技術レベルを上げることが要求されるでしょうね。CAD / CAM のオペレーションにも習熟することが必要ですし、コンピュータを扱うためには、最終的にどういうものを作るのかというイメージも大事です。まだまだ人の手や感覚による仕上げ、技能が必要とされる部分が残っています。教育現場でも学ぶ範囲は大きく変わってきています。もちろん、それ以前に学校の先生にも勉強していただく必要があります。

今後は厚生労働省などの協力も得ながら、講習会なども積極的に進めています。

—— 世界の歯科技工の現場、CAD / CAM 事情について少しご紹介いただけますか。

末瀬 中国などは、2000人、3000人という歯科技工士を抱えた技工所がたくさんあります。そこにはCAD / CAM が50台、60台と並んでいる。大規模な技工所は非常にオートメーション化され、素晴らしい供給体制が整っています。今や、アメリカの技工物の約半分は、中国に発注されていると言われています。

その一方で、日本の歯科技工士のレベルは世界トップレベルと言われ、実際、アメリカやカナダ、ドイツなど、歯科医療の最前線で活躍している日本人歯科技工士も大勢います。しかし、韓国や台湾

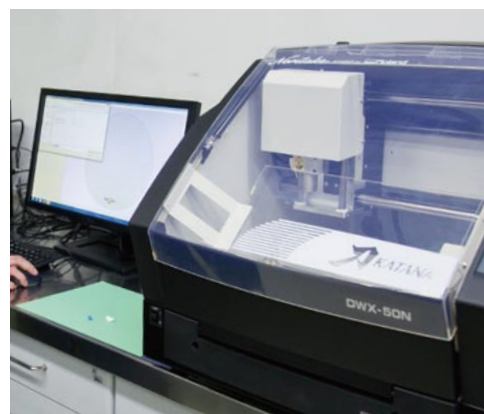
においても歯科技工制度や教育内容が整備されてきていますし、中国では80校ほどの技工学校が出来てきています。日本も世界のトップリーダーを堅持するためには、歯科技工士国家試験の全国統一化や修業年限の延長などさらにステップアップしていかなければなりません。

歯科医療の現場を、歯科医師、歯科技工士、歯科衛生士の3者の立場から見つめ、教育という側面からバックアップしている末瀬一彦先生がとらえるCAD / CAM の世界。今、歯科医療の現場に求められているのは、精密鑄造の導入以来の大きな革新を、遠い将来のこととして考えるのではなく、既に歯科医師会や材料メーカーなどを巻き込んだ、大きな流れとして受け止めることが急務であろう。



CAD

コンピュータを利用した設計システムCAD (Computer Aided Design) により、模型がスキャンされ歯冠形状の基本データが3Dで作られる。



CAM

CADによりスキャンされたデータを切削するCAM (Computer Aided Manufacturing) システム。精度の高い切削加工により単冠からブリッジまで短時間での加工が可能に。削り出されたジルコニアフレーム。

ジルコニアフルクラウンお試しキャンペーン

期間中、全てのジルコニア技工物に関しまして**1歯 / 5,000円**で製作させていただきます。フレームカラーのオプションやブリッジ連結料は全て無料(注)。ぜひ、この機会にご利用下さい。

(注) 分割模型製作などのフレーム製作以外の作業がある場合は別途費用がかかります。

当センターはジルコニアフレームの製作のみを行っております。あくまで中間技工物であり最終仕上げまでの作業は行っておりません。最終仕上げや陶材築盛、ステインなどの作業は技工所様にお願いしております。

技工所様への納入価格

ジルコニアフルクラウンお試しキャンペーン

5,000円 / 1 歯 あたり
(税抜)

通常価格7,000円のところ
スキャンデザインプラン/HTLカラー

単冠~14本ブリッジに対応

5年保証付き

フレームカラー:
HTLホワイト



フレームカラー:
HTLライト

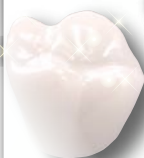


加工後

研磨後

ジルコニアフルクラウンが喜ばれている5つのポイント

- 1 銀色のものではなく白い歯がいいと言われる方
- 2 生活歯やブリッジケースで支台歯が天然歯ケース(切削量が少なくてすむ)の方
- 3 金属アレルギーが心配な方
- 4 メタルによるブラックマージンやレジンでの経年変化や摩耗が心配な方
- 5 ほどほどの、安価な安心価格で提供を望まれる方



受注から納品までの流れ

※院内技工をされている医院様は、②と④は貴院でお願い致します。



歯科医院の先生は、まずご指定の技工所様名と連絡先をお知らせ下さい。ご指定の技工所様へ弊社より説明の連絡をさせていただきます。

他社スキャナーをお持ちの技工所様にも対応しております。(データ送付による製作も承っております。)
対応メーカー・機種などの詳細は当センターまでお問い合わせ下さい。

選べる6色カラー

フレームカラー	ホワイト	B2	HTLホワイト	HTLライト	HTLミディアム	HTLインテンス
Vitesshield	B1 B2	ブリーチ ホワイト	A1 A2 C1 D1 D2	A3 B3 C2 C4 D3	A3.5 B4 C3 D4	A4

※HTLシリーズは高透過性フレームになります。
細かな色調の再現はステイン加工などが必要です。

プレパレーションガイド

**白歯支台歯形成
(フルクラウン)**

深い溝や窩を付与したい
場合やポーセレン築盛の
場合は、その分切削量を大
きくして下さい。

禁忌事項

- ・フェザーエッジ
- ・ナイフエッジ
- ・テーパーが0度のもの
- ・マージンラインが凸凹なもの
- ・グループ加工
- ・ショルダーの長いもの

禁忌な支台歯形成の場合は、製作できない可能性があることをご承知ください。

事前登録をお願いしております。ご連絡を頂き、事前登録を行い資料を送付させていただきます。当センターのサービスに対するお問い合わせは下記までお願い致します。お気軽にご連絡下さい。

3D Design Lab Produced by Ciメディカル TEL.076-259-0811 FAX.076-259-0812

ホームページ: <http://www.3d-design-lab.com> E-mail: 3dl-order@ci-medical.com

誰も教えた事のない!

貴方の医院は
大丈夫ですか?

成功する歯科医院の 医院継承の方法

親と一緒に歯科院を経営しており先行きに不安な方、患者さんが減ってきていると感じている方
これから実家の歯科院を一緒にやりたいと思っている先生方にお勧めです。

「マーケティング」「財務」「情報戦略」でトリプル方向から解析

概 要

<セミナープログラム>

13:00~14:10

「歯科院経営に於ける有効的、集患増患の方法」

14:20~15:20

「歯科医院の事業承継における税務上の問題点」

15:30~16:30

「歯科院経営に於ける情報戦略の実情と方法」

参加費：無料(歯科医師・歯科院経営及び関係者)

定 員：20名

開催場所：スルガ銀行 ドリームプラザ渋谷
(「渋谷駅」より京王井の頭駅方面)
東京都渋谷区道玄坂1丁目12番1号
(渋谷マークシティ ウエスト14F)

<開催スケジュール>

2012年 8月12日(日) 13:00~17:00

2012年 10月21日(日) 13:00~17:00

2012年 12月16日(日) 13:00~17:00

2013年 2月17日(日) 13:00~17:00

講師陣プロフィール



西尾 秀俊

株式会社C&Cカンパニー
代表取締役

証券会社に入社しトップの業績を叩き出す。その後
歯科開業コンサルティングとして300件以上の歯科医
院を開業させ、2000件以上の歯科医院を分析・解析
を行う事で歯科医院に患者が集まる仕組みを解明し
多くの歯科医院の先生の支持を獲得。



西 俊輔

ふたば税理士法人
代表社員 公認会計士・税理士

公認会計士試験合格後、大手監査法人勤務を経て平成
12年に独立開業。その後税理士業務を中心に地方自治
体の外部監査人なども務め、平成20年にふたば税理士
法人を設立。現在は通常の税理士業務に加え、事業承
継の支援、セミナー講師などで活動中。



西村 竜太

スルガ銀行 都心営業部
特別推進チーム

お申し込み先 FAX 043-224-7891

ご希望日 ☐ 8月12日(日) ☐ 10月21日(日) ☐ 12月16日(日) ☐ 2月17日(日)

歯科医院名 又は 勤務先名		
お名前	様	役職
ご住所		
TEL(携帯可・ご連絡が取れる番号)	FAX	メールアドレス



セルフコンサルタントCD-ROM「成功している歯科医院の216の法則」

31,290円(税込) [

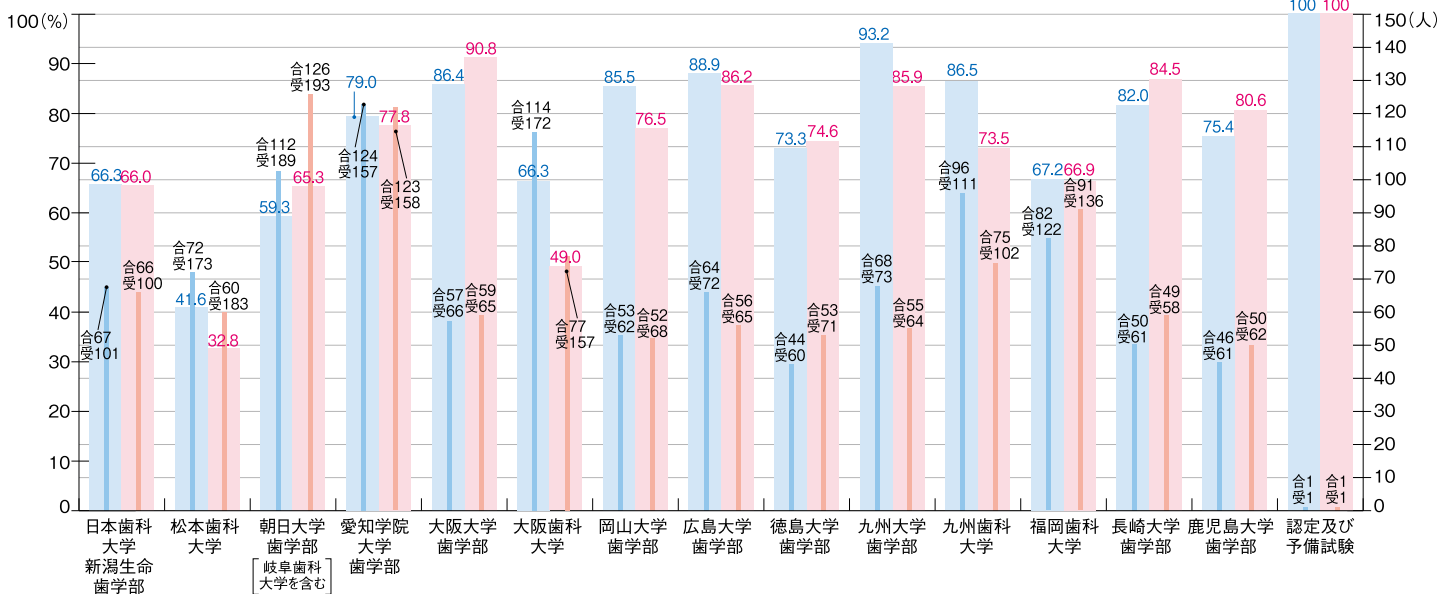
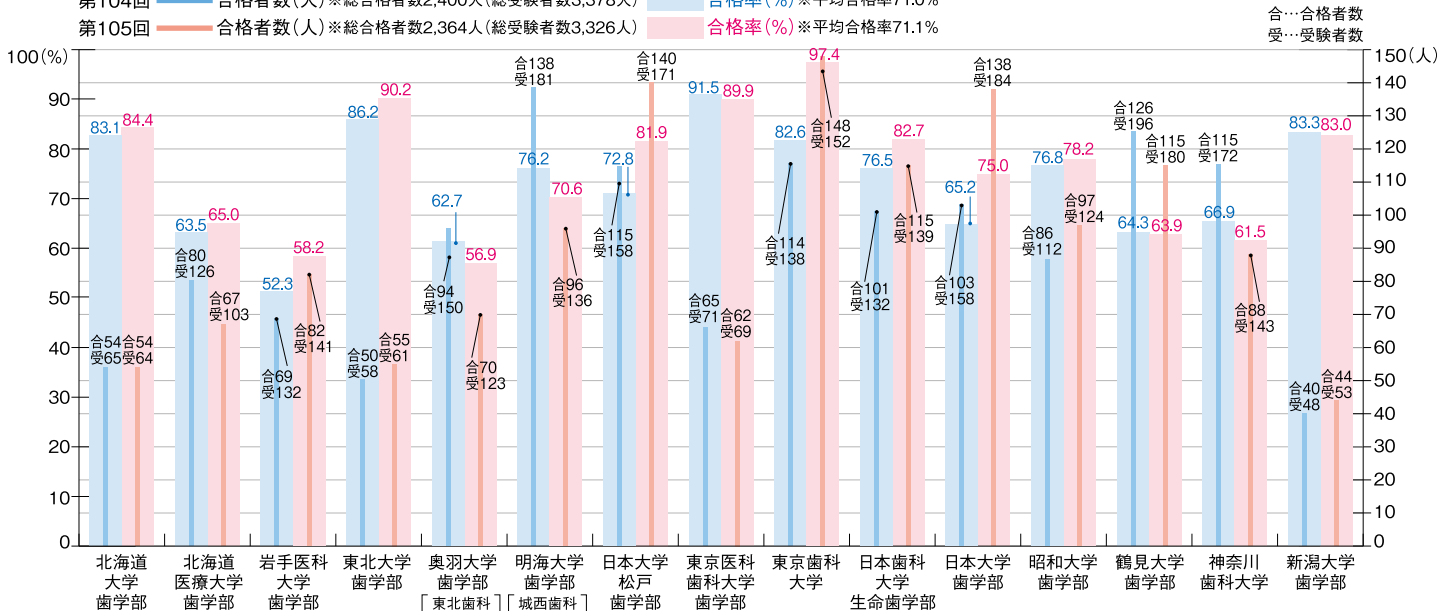
]枚

※CD-ROMのご注文のみでも承ります。

私立歯科大・歯学部の志願者数が増加。 国家試験の合格率はほぼ横ばい。

歯科医師国家試験合格状況(一部抜粋)

第104回 合格者数(人) ※総合格者数2,400人(総受験者数3,378人) 合格率(%) ※平均合格率71.0%
第105回 合格者数(人) ※総合格者数2,364人(総受験者数3,326人) 合格率(%) ※平均合格率71.1%



医師国家試験では3年ぶりに合格率が90%の大台を超えたが、第105回歯科医師国家試験の合格率は71.1%で、前年より0.1ポイントアップしたものの、受験者の約3割が不合格となる状況が続いている。

国公立大に比べて入学競争率が低い私立大においては、より課題が大きいように思われる。定員割れの大学にいたっては、一定レベルの入学者確保も困難を極めており、国家試験の合格率にも影響を及ぼしている。国立大の84.1%、公立大の73.5%に比べて、私立大は67.3%という平均以下の合格率だ。

一方で、私立歯科大学全体の入学志願状況を見ると、ここ数年減り続けていた志願者数が増加。この入試状況向上の一因には、学費の減額実施がある。また、歯科教育と歯科医療における将来のリーダー育成を目的とした新しいカリキュラムの導入など、各大学で歯学を志す者のための環境の改革も行われている。さらに、歯科医の平均年齢が58歳と、高齢化が進むことも、学生にとっては将来展望を見出す材料となっているのかも知れない。

歯科医師向けクレジットカード 医療機器などの購入でもポイントが付く 「Medical Owner'sカード」が誕生。



約6万件の歯科医院が利用する歯科材料通販最大手「Ciメディカル」が、「Medical Owner'sカード/JCB」を発行する。以前は自社によるポイント付与は歯ブラシなどの雑品に限られていたが、クレジットカード決済に伴い、結果としてセメントなどの医療機器や医薬品までポイント付与が認められるようになった背景もあり、同カードはそのニーズに対応している。Ciが取り扱う医療機器を含む商品、ナースウェア、歯科技工物、サービスなどの支払いが可能(※)で、利用時にJCBの「Oki Dokiポイント」が付く。毎月の合計利用金額1,000円で1ポイント貯ま

り、2,000ポイントから商品に交換できるというポイントプログラムだ。貯まった「Oki Dokiポイント」はJCBギフトカードや航空会社のマイル、Tポイントなどへの移行もできて汎用性も高い。

また、一般法人とゴールド法人の2種類のカードが用意され、どちらも初年度年会費無料からスタートできる。歯科医院の日々の経費だけでなく、ポイントを貯めての有効利用や、クレジットカード払いによるキャッシュフロー改善のメリットも賢く活用したい、お得で便利な法人カードである。

※医薬品や金属などの一部商品の中にはカード支払い対象外のものもあり。



お問い合わせ JCB法人デスク (入会ご案内専用)
9:00~17:00 日・祝・年末年始休

☎0120-883-623

携帯からは ☎0570-00-3332 (有料)

JCBサービスについて 詳しくはこちら <http://www.jcb.co.jp/>

初年度
年会費無料!

Ciメディカル×JCB Medical Owner's カード/JCB誕生!

一般法人カード

カード使用者1名様の場合
年会費1,312円(税込) ➡ **初年度無料**

使用者追加1名様ごと
年会費1,312円(税込) ※次年度以降は年間利用額12万円以上で年会費無料となります。

※無料となる初年度年会費はJCBが負担いたします。
※初年度年会費無料は代表者ならびに代表者と同時にお申込みの追加使用者が対象。

カード特典

- 1 一般・ゴールドともに
初年度年会費無料!
- 2 ゴールド会員のみ、Ciでご利用になると
Oki Dokiポイントが通常の2倍!

キャンペーン
実施中

ゴールド法人カード

カード使用者1名様の場合
年会費10,500円(税込) ➡ **初年度無料**

使用者追加1名様ごと
年会費 3,150円(税込)

※ゴールド本会員の初年度年会費はJCBと株式会社Ciメディカルが負担いたします。
※初年度年会費無料は代表者ならびに代表者と同時にお申込みの追加使用者が対象。

旅行損害保険

最高で海外1億円、国内5000万円の旅行損害保険を自動的にお付けします。

空港ラウンジサービス

国内所要空港内、ハワイ・ホノルル国際空港内の会員専用ラウンジをご利用になれます。

~2013/1/15(火)までに、合計5,000円以上/口座をご利用いただいた方に、もれなく**Quoカード**をプレゼント。
一般カード: 500円分、ゴールドカード: 1,000円分

食後すぐの歯磨きは歯にダメージ。 少なくとも30分経過後が理想的。

歯の磨き方や磨く回数に気を使っている人は多いが、磨くタイミングを意識している人はどれくらいいるだろう。食後すぐの歯磨きが歯に深刻なダメージを与えることが、米シカゴに本部を置く総合歯科学会（AGD）の最新の研究で明らかになった。今、歯磨きをするタイミングの重要性が注目されている。

実験では、エナメル質の内側の象牙質（デンティン）と呼ばれる、エナメル質よりも柔らかく虫歯が進行しやすい層のサンブルを被験者たちの口内に装着。それぞれ異なったタイミングで歯磨きを行ってその腐食度合を観察した。すると、食後30分経たずに歯を磨いた被験者の口内では、象牙質の腐食が確認され、20分以内では腐食具合は著しく増すという結果に。だが、食後



艶のある美しく白い歯を維持するには 栄養ドリンクやスポーツ飲料を避けて。



スポーツ飲料や栄養ドリンクの酸が歯のエナメル質を損傷させるため、それらの消費量を最低限に抑えるよう提案。【『General Dentistry』2012年5・6月号発表の論文より】

甘いスポーツ飲料や栄養ドリンクを飲む量が増えると、歯にとって大きな損傷が生じるという研究結果が、米歯科専門誌「General Dentistry（総合歯科学）」に発表された。とりわけ、歯の表面のエナメル質へ及ぼす害は深刻だという。これらの飲料は、糖分が多いうえ酸性度が高い。摂取することで酸性の液体の中に歯を「浸している」状態となり、歯のエナメル質を溶かす原因となる。歯を保護するエナメル質が失われると、歯は知覚過敏になり、虫歯のリスクも高まることとなる。

米国では10代の30〜50%が定期的にスポーツ飲料と栄養ドリンクを、62%が毎日1本以上のスポーツ飲料を飲んでいるといわれている。実験によると、歯のエナメル質の損傷の度合いは、スポーツ飲料よりも栄養ドリンクの方が2倍高かったという。また、歯のエナメル上に酸が広がっているため、これらの飲料を飲んだ後に歯を磨くことは利益以上に害をもたらすという警鐘も鳴らしている。

美しく白い歯を維持するためには、高額なホワイトニングよりも、スポーツ飲料と栄養ドリンクの消費量を抑えるという身近な生活習慣の見直しから始めてみるのが有効かもしれない。

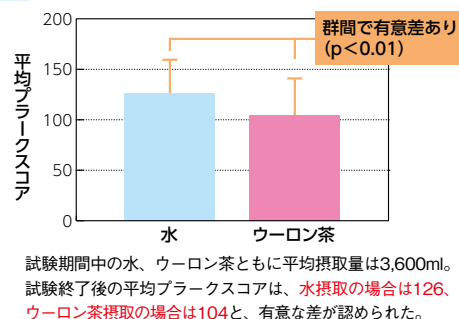
ウーロン茶が歯垢の沈着を抑え、虫歯予防のための有用な手段に。

サントリー食品インターナショナル株式会社は、大阪大学大学院歯学研究所、岡山大学大学院医歯薬総合研究科の共同研究により、ウーロン茶の飲用がデンタルプラーク（歯垢）の沈着抑制につながることを確認した。ウーロン茶に含まれるポリフェノールには、虫歯原因細菌（ラクトバチルス・フェーゼ）の活性を阻害し、虫歯の発生を抑制する働きを持つことがこれまでの研究で明らかにされている。また、ラットを用いた実験では、虫歯原因細菌の感染前・中・後の、どのタイミングでウーロン茶ポリフェノールを投与しても、

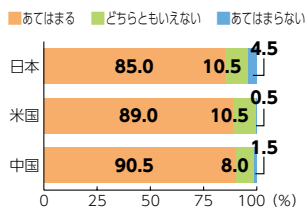
顕著なブラークスコアの減少が認められている。今回の試験は、人がウーロン茶を飲用して、水と比較した場合のウーロン茶のブラーク沈着抑制効果を検証。平均ブラークスコアをみると、ウーロン茶を飲用すると、水を飲用した時と比べてブラークの沈着が少なくなることが分かった（図1）。また、歯面掃除をした際、ウーロン茶を飲用した時に形成されたブラークの方が、水を飲用した時と比較してはがれやすくなっていることも確認。ウーロン茶の日常的な飲用は虫歯予防のための有用な手段のひとつになり得ると考えられる検証結果である。



図1 水またはウーロン茶飲用時のブラークスコアの比較

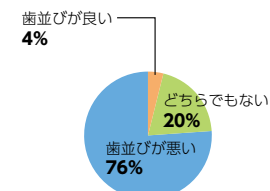


歯並びは笑顔の印象を左右する



歯並びの重要性については、海外と同様の認識の高さが伺える。身体全体の健康に影響することに関しても、認識が高い。

日本人の歯並びの印象



「日本人は歯並びが良い」と回答した人はわずか4%にとどまり、多くの外国人が日本人の歯並びの悪さを意識している。

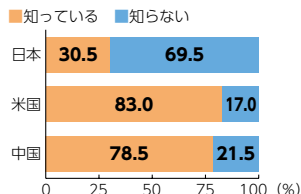
外国人「日本人は歯並びが悪い」。国内外で矯正治療のイメージに差。

日本に住む外国人1000名を対象に行った調査によると、76%と多くの外国人が、日本人の歯並びを悪いと感じていることが分かった。また、日本、アメリカ、中国の一般男女600名を対象に行った比較調査では、海外の矯正治療に対する前向きなイメージとは対照的に、日本では矯正治療の見た目に抵抗感が強い人が多いという結果が表れた。歯並びの重要性については日本でも高い認識があるが、矯正装置をつけることに心理的な抵抗があったり、目立たない装置を求めたり、という傾向が

目立つ。一方で、現在の矯正治療で実際に用いられている「裏側矯正（舌側矯正）」や「透明マウスピース矯正」などの目立たない装置は、日本では海外に比べてあまり浸透していないことも分かった。

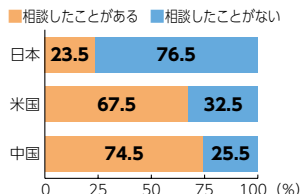
歯並びは見た目の美しさだけでなく、口腔内や身体全体の健康にも大きく関わっている。日本でも歯並びへの関心が高まり、日々進歩する矯正治療の正しい情報が広く伝播するよう、歯科医師側からの積極的な働きかけも求められている。

透明マウスピース矯正の認知度



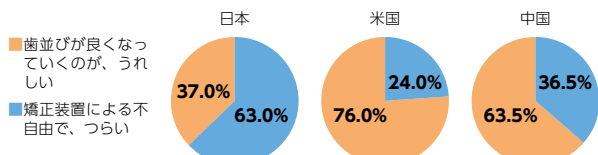
日本では海外に比べて目立たない矯正治療が浸透していない。「裏側矯正（舌側矯正）」の日本の認知度は25.5%。

歯並びについて歯科医への相談経験



日本では歯科医への相談すらも一般的に行われていない実態が明らかに。矯正治療率・治療意向ともに低い。

矯正治療中のイメージ



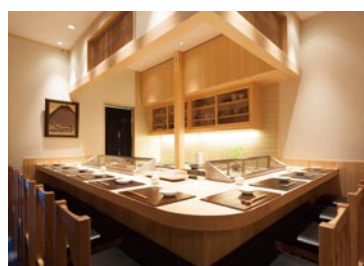
日本人は海外とは対照的に矯正治療にネガティブ。ポジティブな海外と正反対の傾向が見られる。

※『アライン・テクノロジー・ジャパン株式会社』の意識調査より

裏地桂子の 歯談・食談

味しいものを引き寄せるパワーの持ち主、裏地桂子さんがおすすめするとおきの店。
今回は、お寿司が大好きな裏地さんが幾度となく訪れている住宅街の人情店へお邪魔しました。

撮影／木村文吾



心のやりとりも美味しい カウンター10席の特等席

三宿 金多楼寿司

東京都世田谷区三宿2丁目11番1号
03-3413-4339
営／17:30～23:00 (21:00 L.O.)
料金／10,500円～
休／水曜日
席数／カウンター10席
女将の節子さんによる人気ブログ
<http://kintarosus.exblog.jp/>

お寿司好きを自認し、東京で評判の寿司店には一度は足を運んでいる裏地さんが、近頃、足繁く通っている店の一つが三宿の住宅街にある『金多楼寿司』だ。

「初めてうかがったのは3年ほど前。以来毎年、年末には『金多楼』さんの〈ばらちらし〉をお願いするのが定番です。器の趣味もいいし、連れて行って欲しいという友人も多くて」と裏地さん。

昨年、半年もの間、店を閉めて建て替えられたという真新しい店内には、清々しい「気」が満ちて

いる。木肌の温もりと、大切に使い込まれた道具、この店に集う人々たちによる和やかな雰囲気。

大将の野口さんがこの場所で店を構えたのは42年前のこと。今は、息子の剛さんも一緒に板場に立っている。二人が着ている仕事着の粋な鯉口シャツは、女将の節子さんのお手製だ。粋で、いなせで、カッコイイ。江戸っ子らしい懐の深さと、繊細な気遣い、値打ちのあるものをさりと見極める審美眼が、多様な客を惹きつけているようだ。器の見立てもいい。田中



野口四郎

(のぐちろう)

1947年東京都出身。1970年に三宿に『金多楼寿司』を構える。以来42年この道一筋。2011年の5月より半年間、店を休んで大改装。昨年末より営業を再開。現在は、息子の剛さんと板場に立つ。



裏地桂子

(うらじ・けいこ)

クリエイティブコーディネーター。女性誌で執筆、コーディネーターとして活躍後、企業や商品のプロデュースなどを手掛ける。近著に『お家ごはんが美味しくなる口福の調味料100味選』（扶桑社）などがある。裏地桂子のハッピーブログ“お福分け”毎日更新中！ 草月流師範。京都・寿庵にて個別指導の「いけ花教室」主宰。



佐次郎や中川自然坊、浜本洋好など、唐津が多いかと思えば、古伊万里などがさりげなく使われ、主役の料理を引き立てる。

仕事が好きで、仕事に真面目。寿司職人になる前から河岸へ出入りしていたご主人は、人柄の良さと長年の信頼もあって河岸でも仲間が多く、それは当然のことながら寿司にも反映される。

「うちは（値段を）高くしたく

ないの」と語るご主人は、いいネタを揃え、丁寧な仕事をほどこし、嬉々として客を迎える。時には、常連のお屋敷に出張寿司に出向くなど、様々な求めに応じて誠心誠意尽くす。

美味しいものを提供したいとの思いで握られる一貫一貫の寿司や、季節を味わう酒の肴の数々にも、もてなしの心配りが溢れなんとも気持ちがいい店なのだ。

塗の御重で持たせてもらえる、人気の高い「ばらずし」（要予約）。器は返却が必要なので、常連さんの御用達品。具材がたっぷり入った贅沢な一品。（1人前2100円より）。



世界に先駆けて
日本からセミナーを開催いたします

これは、すでに
ホワイトニングの領域を超えている!

これはホワイトニングの革命

歯を弱くするホワイトニングから
歯を強くするホワイトニングへ

ポリリン 3Dホワイトニングシステム 全国セミナー

ついにホワイトニングは第3ステージへ!

世界初! 8分間照射

◇8分3回照射で、
よりハイレベルなホワイトニング

3倍白い・痛くなりにくい・しみにくい・色もどりが少ない・透明感を残して
歯質を強化する可能性がある! ※アパタイト粉末を用いた実験による



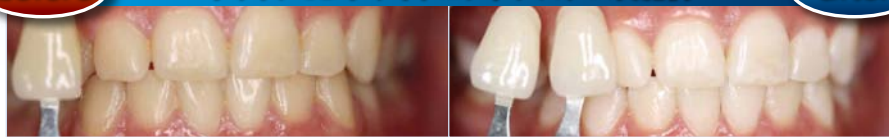
分割ポリリン酸Naって?

分割ポリリン酸Naは、リン酸が数個から数千個直鎖状に重合してできている生体高分子物質で、線維芽細胞増殖因子(FGF)の機能増強作用があり、骨を含む歯周組織再生促進作用が認められている。とくに分割ポリリン酸Naは効率的なステインの除去効果や沈着防止効果を持つと同時に歯周病菌やむし歯原因菌・真菌類に対する抗菌作用も併せ持ち、口腔内環境を整える物質として注目されている。

before

ポリリン3Dホワイトニングシステム実施例

after



※症例写真画像提供「医療法人小川歯科医院」 <http://ogawa-dental.or.jp/>

■ 全国の先生方からこんな声を頂いております。

- 分割ポリリン酸Naは歯科でも用いられているのでびっくりです。すばらしいと思います。(名古屋市S先生)
- こんなに効果があって痛みのないホワイトニングは驚きです。歯質が強化されるというのすごいですね。(東京都 歯科衛生士Oさん)
- まさに脅威のホワイトニングシステム。3倍白くなってしかも明るい透明感のあるエナメル質。いままでにない画期的なホワイトニングシステムです。(千葉県 歯科衛生士Mさん)
- 分割ポリリン酸Naは骨再生や歯周病にも応用がきくので、治療の幅が広がる気がします。(東京T先生)

講師紹介



医療法人社団 光陽会 ライトグループ 理事長
歯学博士 津田 忠政



月見 歯科クリニック
院長 佐藤 青児



株C&Ccompany
代表取締役 西尾 秀俊



ホワイトスマイル表参道
院長 小川 恵子

歯科メーカーが注目している
分割ポリリン酸Naで
ホワイトニングの流れが
すべて変わる!

セミナープログラム

- 13:00~14:00
分割ポリリン酸Naの効果
- 14:00~15:00
ポリリン3DホワイトニングのIT戦略
- 15:00~16:30
ポリリン3Dホワイトニング実技

開催日程

- 参加費: 歯科医師 20,000円
歯科衛生士・助手 10,000円
(実技講習、材料費含む)
- 会場: 東京八重洲ホール
東京都中央区日本橋3-4-13
(東京駅八重洲中央口徒歩3分)
- 日時: 2012年 8月26日(日) 13:00~17:00
2012年 9月23日(日) 13:00~17:00
2012年 10月28日(日) 13:00~17:00
2012年 11月25日(日) 13:00~17:00
2012年 12月23日(日) 13:00~17:00
2013年 1月27日(日) 13:00~17:00
2013年 2月24日(日) 13:00~17:00
2013年 3月24日(日) 13:00~17:00
- 広島会場: 広島駅周辺予定(決定次第発表)
2012年8月23日(木) 13:00~17:00
- 仙台会場: 仙台駅周辺予定(決定次第発表)
2012年10月4日(木) 13:00~17:00

お申し込み先 FAX 043-224-7891

ご希望日 ☐ 8月26日(日) ☐ 9月23日(日) ☐ 10月28日(日) ☐ 11月25日(日) ☐ 12月23日(日)
☐ 1月27日(日) ☐ 2月24日(日) ☐ 3月24日(日) ☐ 8月23日(木) ※広島会場 ☐ 10月4日(木) ※仙台会場

歯科医院名 又は 勤務先名		
お名前	様	役職
ご住所		
TEL(携帯可・ご連絡が取れる番号)	FAX	メールアドレス

これからの歯科院経営は新たなネットワーク構築の時代です

歯科院経営 における ソーシャル ネットワーク 活用セミナー



facebook
ツイッター
mixi
etc.

「これからの歯科医院経営の
情報戦略そして新たな市場の
創造をお手伝いします」

他業種とのコラボレーションも!
あらゆる方向から集患増患!!

■概要

<セミナープログラム>

12:00~14:10

「歯科院経営に於けるSNS活用術」

14:20~15:20

「iPadを使った歯科医院のデジタルシステムとは」

15:30~16:30

「驚愕の集患増患システム ha2000」

■参加費：12,000円(歯科医師・歯科院経営及び関係者)

■定員：20名

■開催場所：東京八重洲ホール
東京都中央区日本橋3-4-13
(東京駅八重洲中央口徒歩3分)

<開催スケジュール>

2012年	8月	5日(日)	12:00~16:30
2012年	10月	7日(日)	12:00~16:30
2012年	12月	2日(日)	12:00~16:30
2013年	2月	10日(日)	12:00~16:30

■講師陣プロフィール



西尾 秀俊

株式会社C&Cカンパニー 代表取締役

証券会社に入社しトップの業績を叩き出す。その後
歯科開業コンサルティングとして300件以上の歯科
医院を開業させ、2000件以上の歯科医院を分析・
解析を行う事で歯科医院に患者が集まる仕組みを
解明し多くの歯科医院の先生の支持を獲得。



内山 尚彦

株式会社プラネット 取締役 戦略マネージャー

現在4300の歯科医院に患者管理システム
DentalIXを普及。ユーザー歯科医院に対しての経営
支援サービス、スタッフ教育ツールなどの開発に携わ
る。他、経営セミナーにて歯科衛生士学校にて講師活
動。現在に至る。



佐藤 竜一

株式会社マジックエッグ 代表取締役

メーカー入社後、CVSや流通向けのマーケティング
商品開発に従事し数々のヒット商品を手がける。
その後WEB&ソーシャルネットワークマーケティング
を利用した情報戦略を歯科業界を中心に活動中。

お申し込み先 FAX 043-224-7891

ご希望日 ☐ 8月5日(日) ☐ 10月7日(日) ☐ 12月2日(日) ☐ 2月10日(日)

歯科医院名 又は 勤務先名		
お名前	様	役職
ご住所		
TEL(携帯可・ご連絡が取れる番号)	FAX	メールアドレス



セルフコンサルタントCD-ROM「成功している歯科医院の216の法則」

31,290円(税込) [] 枚

※CD-ROMのご注文のみでも承ります。

主催: Just One

http://just-1.net Email: info@ndc240jp 千葉県市原市五井1673-1 FAX: 043-224-7891

iPadを組み込んだデジタル+レセコンシステムとは
1,000万円で出来る開業セミナー&システム説明会
 ユニット2台、デジタルレントゲン(パノラマ・デンタル)、レーザー、デンタルX... 1,000万円

**なぜ、今までの歯科医院開業
ではダメなのか**

患者さんが集まるしくみ、開業して
半年で必ず40万点以上あがる
開業のしかたをお教えます!

歯科 開業セミナー

ツイッター【westtail240】にてコンサルを実況中。フォロワー募集しています。

「真のマーケティング・真のマネージメントとは？」
 氷河期の歯科業界を乗り越えるヒントはドラッカーの哲学の中にある!

**患者が来るには
理由が
あった!**

セミナープログラム

■10:00~11:00

絶対に失敗しない開業とは? JUSTONE開業システム
 開業たった半年で確実に40万点を超えるしくみとは? 講師: 西尾秀俊 (株)C&C代表

■11:10~12:30

ドラッカー式 歯科医院経営の実践
 講師: 西尾秀俊 (株)C&C代表

■13:00~14:00

145万円の歯科ユニット「シノール」を使った開業戦略
 講師: 西尾秀俊 (株)C&C代表

■14:00~14:30

RF初のデジタルX線システムの概要
 講師: 宮越部長 (株)アールエフ

■14:30~15:30

iPadを使った歯科医院のデジタルシステムとは
 講師: 内山尚彦 (株)ブラネット

■15:30~16:30

究極の集患プログラム「ha2000」とは
 講師: 佐藤竜一 (株)マジックエッグ



● 歯科ユニット「シノール」
 標準装備: タービン、コントラ、
 ストレート、DR、チェアー
 標準価格 1,450,000円



● デジタルX線システム



● 各種レーザー



● 集患プログラム「ha2000」

開催日程

■日時 ①2012年 9月 9日(日) 10:00~16:30
 ②2012年 11月4日(日) 10:00~16:30
 ③2012年 12月30日(日) 10:00~16:30
 ④2013年 2月 3日(日) 10:00~16:30
 ⑤2013年 3月31日(日) 10:00~16:30

■会場 東京八重洲ホール
 東京都中央区日本橋3-4-13
 (東京駅八重洲中央口徒歩3分)

■参加費 5,000円(飲み物付)

講師紹介



(株)C&C company
 代表取締役 西尾 秀俊



(株)マジックエッグ
 代表取締役 佐藤 竜一



(株)ブラネット
 取締役
 戦略マネージャー 内山 尚彦

お申し込み先 FAX 043-224-7891

ご希望日 ☐ 9月9日(日) ☐ 11月4日(日) ☐ 12月30日(日) ☐ 2月3日(日) ☐ 3月31日(日)

歯科医院名 又は 勤務先名		
お名前		役職
ご住所		様
TEL(携帯可・ご連絡が取れる番号)	FAX	メールアドレス



セルフコンサルタントCD-ROM「成功している歯科医院の216の法則」

31,290円(税込) [

]枚

※CD-ROMのご注文のみでも承ります。

歯科医院経営に必要な 3つの要素をパーフェクトに学ぶ 歯科医院向け 実践ファイナンシャル アカデミー開校

10月開講

・毎月2回木曜日・各カリキュラム合計36時間のパーフェクトプログラム
・歯科医院経営に強い公認会計士が講師を務めます

歯科医院経営の基礎知識を徹底的に学びます

概要

<アカデミープログラム> 毎月2回木曜日 18:00~21:00 開催

「税務カリキュラム」全10回 受講料21万円

「財務カリキュラム」全10回 受講料21万円

「労務カリキュラム」全4回 受講料10.5万円

	10/18	11/1	11/15	12/6	12/20	1/10
18:00~19:30	税務	税務	税務	財務	税務	税務
19:30~21:00	財務	財務	財務	労務	財務	財務
	1/24	2/7	2/21	3/7	3/21	4/4
18:00~19:30	税務	税務	税務	財務	税務	税務
19:30~21:00	財務	財務	労務	労務	財務	財務

第1期生募集開始

定員：20名 開催場所：東京八重洲ホール(東京駅八重洲中央口徒歩3分)
東京都中央区日本橋3-4-13

講師陣プロフィール



西尾 秀俊

株式会社C&Cカンパニー
代表取締役

証券会社に入社しトップの業績を叩き出す。その後
歯科開業コンサルティングとして300件以上の歯科医
院を開業させ、2000件以上の歯科医院を分析・解析
を行う事で歯科医院に患者が集まる仕組みを解明し
多くの歯科医院の先生の支持を得る。



西 俊輔

ふたば税理士法人
代表社員 公認会計士・税理士

公認会計士試験合格後、大手監査法人勤務を経て平成
12年に独立開業。その後税理士業務を中心に地方自治
体の外部監査人なども務め、平成20年にふたば税理士
法人を設立。現在は通常の税理士業務に加え、事業承
継の支援、セミナー講師などで活動中。



西村 竜太

スルガ銀行 都心営業部
特別推進チーム

お申し込み先 FAX 043-224-7891

ご希望コース ☐ 税務カリキュラム ☐ 財務カリキュラム ☐ 労務カリキュラム

歯科医院名 又は 勤務先名		
お名前	様	役職
ご住所		
TEL(携帯可・ご連絡が取れる番号)	FAX	メールアドレス



セルフコンサルタントCD-ROM「成功している歯科医院の216の法則」

31,290円(税込) [] 枚

※CD-ROMのご注文のみでも承ります。

被災地の口腔ケアと栄養支援

菊池恩恵



伊藤夕里亜さんと。
日本顎咬合学会会場にて

先頃開かれた日本顎咬合学会の東日本大震災のセミナーで、3月に行われた「3・11 震災孤児支援チャリティ講演会」で活動報告した「Toothbrush_aid」の伊藤夕里亜さん（福岡県・イトウデンタルクリニック 栄養カウンセラー）に再会しました。この運動は、「Twitter」を駆使して東日本大震災の被災地に、きめ細かに直接かつ迅速にハブラシを届ける取り組みで、1年間に被災地4百カ所以上に4万本にのぼるハブラシや口腔衛生用品を送り続けている草の根の支援プロジェクトです。

伊藤さんは、震災直後から被災地に向けて「Twitter」でメッセージを発信。それを見たToothbrush_aid代表の先田寛志さんが広報担当としての参加を呼びかけました。

「歯科関連の支援物資は現地に大量に送られています。でも被災地で圧倒的に不足していたのは赤ちゃんの子供用のハブラシでした。」「Twitterで現地から直接届く情報を基に、きめ細かにニーズに応えられるのは私たちだけだと思って活動を続けました」と伊藤さん。

被災地からは「子供用の歯ブラシが手に入って助かりました」「義歯を外せずにいたが、ケースや洗浄剤が届いてやっと手入れができた」など、次々に喜びの声が寄せられました。

被災地の妊婦さんから「ヘモグロビン濃度が7（基準値の半分程度）に下がった」と相談がありました。状況を尋ねると、食べものが足りず、子供に食べさせるのが精一杯で自分を後回しにしていたといいます。

栄養カウンセラーの伊藤さんは直ちに医師に相談しヘム鉄のサプリメントとマルチビタミン、プロテインクッキーを発送。彼女の機敏な栄養支援が母子を支えました。

伊藤さんは、「Toothbrush_aid」の活動も栄養支援の活動も、今回の大震災の教訓をもとに、今後また起こりうる震災に備えて、初動をスムーズにする仕組みが必要と強調します。

「避難用の持ち出し袋には歯ブラシやその他口腔ケア用品と共に栄養補給のためのプロテインやサプリメントの備えが必要なることを一般の方にもぜひ知っていただきたいと思います」。

口腔ケアと栄養。被災地への歯科の支援は「命」に直結する最重要課題なのです。

講演会のお知らせ

伊藤夕里亜さんが「栄養支援～攻めの歯科医療支援～」と題して講演を行います。

第11回

東日本大震災復興祈願談話会
絆創幸3「医療支援・栄養支援」

日時：8月5日(日) 10:00～13:00

会場：九州大学歯学部

臨床研究棟2F 講義室201

主催：九州大学病院全身管理歯科

(担当：森田)

TEL：092-642-6483

●<http://www.facebook.com/#!/events/405497979491363/>

菊池恩恵(さくち・めぐみ) 1953年岩手県出身。歯科医院の経営を支援する株式会社コムネット代表。<http://comnt.co.jp/>

編集後記

歯科業界のコミュニケーションマガジン「Dentalism(デンタリズム)」は、第11号も、大変多くの皆様から反響をいただきました。その中の一部をご紹介します。

「カンジタ菌と歯周病菌との関係の記事を興味深く拝見しました。実際の論文などは、どうすれば入手することができますか」

神奈川県 H 歯科様
新潟県 S 歯科様

奥羽大学様の意向により最初に記事掲載された福島民友新聞社様をご紹介させていただきました。

「今回、C i (メディカル) の金属リサイクルを利用したが、いままでのものよりずっと良かった。情性や付き合いでA社(具体名は伏せさせていただきます)に出してる先生にもっと知らせるべきだ」

埼玉県 K 歯科様

広告の情報が先生のお役に立ったようです。ね。広告主様にもお伝えしておきます。

「ポリリン酸によるホワイトニングの記事を拝見し、セミナーに関心があるのですが、連絡先はFAX番号しかないのでしょうか？」

三重県 K 歯科様
香川県 T 歯科様

広告主様のご都合によりFAX番号しか掲載しておりませんが、一度FAXにてご連絡いただければ、折り返しご連絡くださることです。

「今年の学部の今年の入試状況や、国家試験の結果がわかれば教えて欲しい」

神奈川県 H 歯科様

兵庫県 T 歯科様

今号の「DNT(デンタリズム・ニュース&トピックス)」のコーナーにご紹介しております。

「記事のコピーを保健センター内に張り出してご紹介してもよろしいでしょうか」

愛知県 保健センター様

もちろん結構です。「デンタリズム」掲載という出典を記載いただけると幸いです。

「歯科衛生士をしているのですが、有料でもいいのでバックナンバーを送って欲しい」

東京都 歯科衛生士様
千葉県 D 歯科様
徳島県 S 歯科様

毎号、類似のお問い合わせを多数いただいておりますが、「デンタリズム」は、バックナンバーの予備がございません。ホームページにデジタルマガジンをアップしておりますので、こちらをご参照ください。

www.dentalism.jp

そのほか、多くの皆様より電話やメールで、お問合せやご要望をいただきました。本当にありがとうございました。

[デンタリズム]

Dentalism®

<http://www.dentalism.jp>

発行人／寺西秀樹

編集人／丹羽麻理

発行所／株式会社 金沢倶楽部

〒104-0045 東京都中央区築地4-1-12 ビュロー銀座

TEL 03-3544-5939 FAX 03-3544-5934

歯科クリニック向け「プラセンタ・UTP」による
口周りのトータルビューティーケア

デンタル・プラセンタ リンクルセラピー セミナー

ヒアルロン酸導入率99%
(注射投与にほぼ匹敵!?)

「UTP」と「JustOne」のコラボレーション



※1回当たりの施術は10分(週2回) 合計6回施術をしています



プラセンタ専用ポレーション機器

セミナープログラム

- 13:00～14:00 西尾 秀俊
歯科医院経営においてデンタル・プラセンタ
リンクルセラピーが何故有効か
- 14:00～15:00 竹井 忍
プラセンタの効果・有効性
- 15:00～16:00 坂本 紗有見
臨床に於けるヒアルロン酸注入とプラセンタの実践
- 16:00～17:00 壁田 憲二
ヒアルロン酸とプラセンタ導入美容機器・
ポレーション機器WRINEREXの実演
- 17:00～18:00 榊原 亜季子
プラセンタを用いた歯ぐきマッサージと
リップエステの実践

開催日程

- 日時 ①2012年 9月16日(日) 13:00～18:00
②2012年 10月14日(日) 13:00～18:00
③2012年 11月 3日(土) 13:00～18:00
- 会場 東京八重洲ホール
東京都中央区日本橋3-4-13
(東京駅八重洲中央口徒歩3分)
- 参加費 歯科医師 20,000円
スタッフ 10,000円

講師紹介



西尾 秀俊
株式会社C&Cカンパニー 代表取締役

証券会社に入社しトップの業績を叩き出す。その後歯科開業コンサルティングとして300件以上の歯科医院を開業させ、2000件以上の歯科医院を分析・解析を行う事で歯科医院に患者が集まる仕組みを解明し多くの歯科医院の先生の支持を獲得。



竹井 忍
株式会社ディーエーエス 代表取締役社長

20年来プラセンタを取り扱いをし美容・医療におけるUTPプラセンタに精通。現在全国1000件の医院と取引をしている。



壁田 憲二
株式会社ボーテ・ラビード 代表取締役社長

明治安田生命保険にて、主に個人保険部門に勤務・合併時は三大銀行における代理店業務の立上げに従事。営業所長着任後、全国売上トップの営業組織まで拡大させる。退社後、株式会社ボーテ・ラビード設立。新しい発想でエステ業界に革命を起こすべく奔走中。



榊原 亜季子
株式会社ボーテ・ラビード 統括マネージャー

日本マクドナルド(株)10年間勤務。同社勤務時は新人教育を担当。(株)資生堂に転職後は経営企画部に配属される。現在、美フェイシャリーの店舗スタッフ教育・売上管理を行う。マクドナルドや資生堂における徹底した顧客第一主義とホスピタリティを店舗スタッフに対し指導。



坂本 紗有見
銀座並木通り
坂本矯正歯科クリニック 院長

お申し込み先 FAX 043-224-7891

ご希望日 ☐ 9月16日(日) ☐ 10月14日(日) ☐ 11月3日(土)

歯科医院名 又は 勤務先名		
お名前	様	役職
ご住所		
TEL(携帯可・ご連絡が取れる番号)	FAX	メールアドレス

Ciメディカル

Dental+Mall

ホームページ作成サービス

ホームページ
初期制作費
(エントリーコース / 5 ページ※)

¥0

月額
使用料

¥1,980

※エントリープラス(8ページ)は10,500円、プレミアコース(9~15ページ)は14,000~35,000円の初期制作費が必要となります。詳しくは CiメディカルのHP作成担当までご確認ください。

★スマートフォンから予約ができる、FAX予約機能付き! ※詳しくは下部参照下さい。



アドレスそのままお引っ越しサービス開始しました!

現在医院様をご利用のホームページアドレスはそのまま、Ci メディカルホームページに引っ越しできます。
※Ciメディカルのホームページ仕様(上部画像参照)にてリニューアルとなります。詳しくはCiメディカルのHP作成担当までご確認ください。

※他社と比較してみると・・・
年間でこんなにも差が出ます(一例)

	A社	Ciメディカル 商品ライナップ		
		お手軽プラン	アドレスこだわりプラン	アドレスそのままお引っ越しプラン
月額維持費用	10,500円	1,980円	1,980円	1,980円
初期製作費(基本5ページ)	0円	0円	0円	0円
ドメイン管理代行費用(年1回のみ)	0円	0円	5,250円	5,250円
ドメイン移管手数料(初回のみ)	0円	0円	0円	10,500円

年間で102,240円のお得!

年間で96,990円のお得!

初年度は86,490円のお得!

歯科医院様に加え

新たに 技工所、動物病院、介護施設等でもご利用可能となりました。

充実した機能が満載 ■携帯サイト対応 ■スマートフォンサイト対応 ■FAX予約機能付き:治療を受けたい方がスマートフォンやパソコンより予約を入れて、歯科様にFAXで届くシステム(下記参照) ■SEO対応:患者さんが医院様名とご住所で検索時、上位に表示が可能 ■変更管理画面:医院様自身で自由に作成後のHPを無料で更新できます。

治療を受けたい方がスマートフォンやパソコンより予約を入れて、医院様にFAXで届くシステムを無料でご用意しました!

治療を受けたい方が第3候補まで記入、着信後医院様から治療希望の方へ連絡してください。

治療希望の方からスマートフォンやパソコンでの予約(第3候補まで記入)

ネット上でFAXに変換

予約受付表として紙で受信します(第3候補まで記載されています)

治療希望の方へお電話等で予約確認をご連絡

詳しいお問い合わせは CiメディカルのHP作成担当までお電話ください ▶▶▶▶▶

TEL.076-278-8800